



نقش شاخص صلح در بهبود پیش‌بینی تقاضای گردشگری با استفاده از تکنیک بارومتریک

ولی الله علی زاده^۱، میثم متاجی نیمور^۲، فاطمه حقیقت طلب^۳

۷

چکیده

پیش‌بینی روند کوتاه‌مدت و بلندمدت ورود گردشگران، برای کسب و کارها و مدیران مقاصد گردشگری، حائز اهمیت فراوانی است؛ فقط در صورت برآورد صحیح تقاضای محصولات گردشگری است که می‌توان از اتلاف منابع جلوگیری و عرضه محصولات گردشگری را متناسب با طرف تقاضای آن برنامه‌ریزی کرد. بیشتر مطالعات در زمینه پیش‌بینی تقاضای گردشگری از رهیافت‌های کیفی و یا کمی استفاده کرده‌اند. این مقاله قصد دارد ضمن معرفی تکنیک‌های بارومتریک، با استفاده از شاخص صلح فعال روشی را برای بهبود پیش‌بینی‌های موجود از روند گردشگری در مقاصد بیان نماید. در این مطالعه نشان داده می‌شود که تکنیک‌های بارومتریک با استفاده از شاخص صلح، می‌توانند در کوتاه‌مدت اطلاع دقیق‌تری از نقاط بازگشت یا همان نقاط شروع و پایان دورهای تجاری داشته باشند؛ بنابراین، استفاده از رهیافت بارومتریک به همراه سایر روش‌های پیش‌بینی، می‌تواند بر اعتبار نتایج پیش‌بینی بیفزاید.

کلید واژگان: پیش‌بینی تقاضای گردشگری، رهیافت بارومتریک، اقتصادسنجی، رگرسیون

۱ نویسنده مسئول و دانشجوی دکتری اقتصاد گردشگری پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات اجتماعی جهاد دانشگاهی تهران Alizadehamoli@gmail.com
۲ دانشجوی کارشناسی ارشد اقتصاد موسسه آموزش عالی پارسا، بابلسر، ایران
۳ دانشجوی کارشناسی ارشد اقتصاد نظری، دانشگاه مفید، قم، ایران

مقدمه

پیش‌بینی کوتاه‌مدت و بلندمدت روند ورود گردشگران برای دولت‌ها، کسب و کارها، و مدیران مقاصد گردشگری، حائز اهمیت فراوانی است. فقط در صورت برآورد صحیح تقاضای محصولات گردشگری است که می‌توان از اتلاف منابع جلوگیری نمود و عرضه محصولات گردشگری را متناسب با طرف تقاضای آن برنامه‌ریزی کرد. پیش‌بینی، نوعی بیان شرایط آینده و برآورده از آنچه در زمان آینده اتفاق خواهد افتاد است. فرچلینگ^۱ (۲۰۰۱)، پیش‌بینی را «سازمان‌دهی روشنمند اطلاعات مربوط به گذشته جهت استنباط وقوع حوادث آینده» تعریف می‌کند. پیش‌بینی تقاضا، همان برآورد سطح و تغییرات تقاضا با بیشترین احتمال است که با توجه به تغییرات شرایط و سیاست‌های مختلف می‌تواند رخ دهد (آرچر^۲، ۱۹۹۴).

پیش‌بینی گردشگری می‌تواند بسیار شبیه به پیش‌بینی وضعیت آب و هوا باشد؛ عوامل زیادی می‌توانند در پیش‌بینی دخیل باشند که همگی از درجه اهمیت یکسانی برخوردار نیستند و نیز ممکن است حتی تأثیر هم زمان نیز نداشته باشند. گاهی رابطه متغیر بین این عوامل باعث می‌شود که به سختی بتوان یک ارتباط علیتی بین آن‌ها پیدا نمود. مسئله‌ای که وجود دارد این است که اغلب این پیش‌بینی‌ها قابل اعتماد نبوده و تصمیم‌هایی که بر پایه چنین برآوردهایی گرفته می‌شوند، باعث تخصیص نامناسب منابع، چه در بخش خصوصی و چه در بخش دولتی (عمومی) خواهند شد.

محققان و فعالان عرصه گردشگری، به دلایل مختلفی به پیش‌بینی تقاضای گردشگری علاقمند هستند. در فضای در حال تغییر جهان کنونی، پیش‌بینی‌های کوتاه‌مدت و بلندمدت فعالیت‌های گردشگری، هم برای سیاست‌گذاری‌های دولتی و هم برای برنامه‌ریزی کسب و کارهای مرتبط، از اهمیت بالایی برخوردار است. پیش‌بینی‌ها برای اهداف بازاریابی، تولید محصولات و برنامه‌ریزی‌های مالی نیز از اهمیت اساسی برخوردارند. در صورتی که مدیران و عرضه‌کنندگان گردشگری بخواهند از مازاد عرضه محصولات‌شان جلوگیری کنند و به تبع، جلوی هزینه‌های غیرضروری را بگیرند، دچار کمبود عرضه نشوند، و در امدادهای بالقوه گردشگری را از دست ندهند، بایستی پیش‌بینی‌های قابل اعتمادی از وضعیت آینده بازار داشته باشند. اهمیت پیش‌بینی در گردشگری همانند بخش‌های خدماتی دیگر در اقتصاد، به ویژگی‌های منحصر به فرد این صنعت بر می‌گردد. از دلایل دیگری که برای اهمیت پیش‌بینی در گردشگری می‌توان بیان نمود عبارت‌اند از: محصولات گردشگری قابل ذخیره شدن نیستند؛ رفتار و انگیزه‌های گردشگران پیچیده است؛ مشتریان از پروسه تولید مصرف جدا نیستند؛ رضایت مشتریان به محصولات و خدمات مکمل بستگی دارد؛ تقاضای گردشگری نسبت به حوادث و بلایای انسانی و طبیعی حساسیت زیادی دارد؛ پیش‌بینی به برنامه‌ریزی بلندمدت کمک می‌کند؛ پیش‌بینی برای هدایت کسب و کارهای جدید ضروری است (ایمانی و علی‌زاده، ۱۳۹۴).

این مقاله قصد دارد ضمن معرفی تکنیک‌های بارومتری، با استفاده از شاخص صلح فعل^۳، روشی را برای بهبود پیش‌بینی‌های موجود از روند گردشگری در مقاصد بیان نماید. به هر حال، تکنیک‌های بارومتری اگرچه ابزار مناسبی برای برآورد مقدار تغییرات متغیرهای اقتصادی مانند تقاضای گردشگری نیستند؛ ولی، به همراه سایر

^۱ Frechting

^۲ Archer

^۳ Positive Peac Index

روش‌های پیش‌بینی که اهمیت آن‌ها بر کسی پوشیده نیست، می‌توانند در کوتاه‌مدت اطلاع دقیق‌تری از نقاط بازگشت یا همان نقاط شروع و پایان دوره‌ای تجاری داشته باشند که این موضوع از اهمیت بالایی برخوردار است؛ لذا، تکنیک بارومتری نمی‌تواند به تنها‌ی یک رهیافت پیش‌بینی کامل باشد. بنابراین، سوال تحقیق این است که آیا می‌توان با به کارگیری تکنیک بارومتری و با استفاده از شاخص صلح فعل، پیش‌بینی‌های موجود را بهبود بخشید؟

ادبیات موضوع

پیش‌بینی‌های گردشگری از لحاظ افق زمانی، به سه دسته کوتاه‌مدت، میان‌مدت و بلندمدت و همچنین، از لحاظ روش به دو دسته کلی پیش‌بینی کیفی و کمی تقسیم می‌شوند؛ اگر چه، مدل‌های ترکیبی^۱ نیز مؤلفه‌های هر دو روش را دارا هستند. بیشتر مطالعات صورت گرفته در این زمینه، در بلندمدت، از رهیافت‌های کیفی مانند تکنیک دلفی، و در کوتاه‌مدت، از رهیافت‌های کمی، مانند تکنیک رگرسیون استفاده کرده‌اند (ایمانی خوشخو و علی‌زاده، ۱۳۹۲). در این بخش ابتدا تکنیک بارومتری را معرفی نموده و سپس با معرفی شاخص صلح فعل، از آن به عنوان یک شاخص بارومتری برای بهبود پیش‌بینی‌های کنون استفاده می‌نماییم.

تکنیک بارومتری

پیش‌بینی روند یک متغیر، دو بُعد مقدار تغییر و نیز جهت تغییر^۲ شامل می‌شود. بیشتر تکنیک‌های ذکر شده اساساً به دنبال پیش‌بینی مقدار روند گردشگران و یا مخارج گردشگری حاصله می‌باشند و توضیح خاصی برای بیان جهت تغییرات آن‌ها (نقطاً برگشت متغیرها)، ارائه نمی‌دهند. شواهدی وجود دارند که در بعضی اوقات، روابط نسبتاً ثابتی بین سری‌های زمانی مختلف در طی زمان وجود دارند؛ در این صورت، برخی سری‌های زمانی می‌توانند معیار خوبی برای پیش‌بینی سری‌های زمانی دیگر باشند؛ به عبارت دیگر، متغیرهای سری‌های ثانویه^۳ معیارهای مناسبی برای پیش‌بینی سری اولیه^۴ هستند و با مشاهده تغییرات سری‌های ثانویه می‌توان تغییرات سری اولیه را به دست آورد. تکنیک‌های بارومتری با بررسی روابط موجود در بین رویدادهای علی و معلولی و یا سری‌های همزمان، رویدادهای آینده یک متغیر سری زمانی اولیه را با استفاده از تغییرات سری‌های زمانی ثانویه پیش‌بینی می‌نماید. این رهیافت، بر پایه این منطق است که برخی شاخص‌های جاری اقتصادی به عنوان متغیرهای ثانویه می‌توانند ابزار مناسبی برای مقادیر گذشته، حال و آینده متغیرهای اولیه اقتصادی دیگر باشند (ایمانی خوشخو و علی‌زاده، ۱۳۹۴). در این تکنیک، شاخص‌های اقتصادی اقتصادی را می‌توان در سه طبقه قرار داد؛ نخست، شاخص‌های پیش‌گام، سری‌های زمانی هستند که تغییرات آن‌ها قبل از تغییرات سری اولیه صورت می‌گیرد؛ گویی قبل از رخدادن تغییرات در فعالیت‌های اقتصادی، این شاخص‌ها تغییر می‌کنند و تغییر در فعالیت‌های اقتصادی را نوید می‌دهند. نقطه برگشت آن‌ها (اوج و حضيض) یک سری پیش‌گام معمولاً قبل از نقاط برگشت سری‌های زمانی اولیه است. از این سری‌های زمانی می‌توان به عنوان بارومتر یا پیش‌بینی کننده تغییرات کوتاه‌مدت در سری‌های زمانی اولیه بهره برد. دوم، شاخص‌های هم‌گام، که حرکت و تغییرات این شاخص‌ها همزمان و منطبق با حرکت و تغییرات سری زمانی اولیه است. سوم، شاخص‌های پس‌گام، حرکت و تغییرات این شاخص‌ها با تأخیر زمانی بعد از حرکت و تغییرات

^۴ Mixed Models

^۵ Second Series

^۶ First Series

حواله‌ها نوعی سفارش خرید در آینده هستند. قاعدها تعداد حواله‌ها یا مجموع ارزش پولی آن‌ها نشان از تغییرات در فعالیت‌های اقتصادی آن بخش اقتصادی در آینده می‌دهند.	ارزش حواله‌های فروش کالاها و مواد اولیه	سطح فعالیت‌های اقتصادی
--	---	------------------------

از شاخص‌های پیش‌گام دیگر در فضای اقتصادی کشور ایران می‌توان قیمت سهام، تغییر در موجودی انبار کسب‌وکارها، قیمت حامل‌های انرژی، تفاوت نرخ سود سپرده‌های بانکی با نرخ سود در بازارهای غیررسمی و غیره برشمود.

با افزایش در شاخص‌های پیش‌گام اقتصادی، می‌توان به افزایش فعالیت‌های اقتصادی بی‌برد و با کاهش این شاخص‌ها نیز می‌توان رکود در فعالیت‌های اقتصادی آینده را پیش‌بینی نمود. شاخص‌های پیش‌گام معمولاً جهت پیش‌بینی نقاط اوج و حضیض دوره‌های تجاری به کار می‌روند.

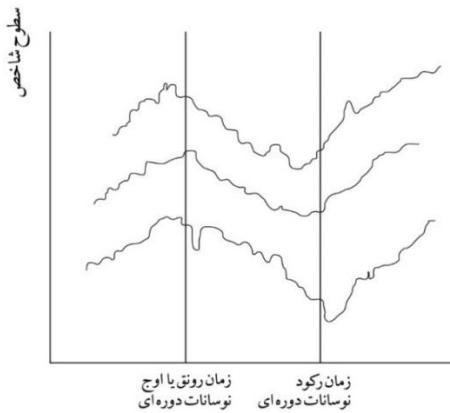
پیش‌بینی‌های گردشگری، بیشتر مرکز بر ترسیم و محاسبه تعداد گردشگران ورودی یا مقدار مخارج گردشگران و مواردی از این قبیل هستند، تا اینکه نقاط برگشت دوره‌های تجاری را بیابند؛ بنابراین، شاخص‌های پیش‌گام، برای توسعه استراتژی‌های مدیریت ریسک، بسیار مناسب‌ترند. در بسیاری مواقع، به جای اینکه بر روی صحت و دقت مقادیر مطلق پیش‌بینی مرکز کنیم، بهتر است زمان‌های شروع یا پایان دوره‌های تجاری را پیش‌بینی نماییم. در بسیاری از بخش‌های صنعت گردشگری دانستن اینکه آیا تغییری در روند تقاضا برای محصولات رخ می‌دهد یا خیر بسیار حیاتی تر است. برای یک بنگاه، هنگام اتخاذ یک تصمیم استراتژیک، پیش‌بینی جهت تغییرات تقاضای گردشگری و یا پیش‌بینی جهت تغییرات نرخ رشد تقاضای گردشگری نسبت به حداقل برخوردار است؛ چرا که، دانستن زمان وقوع رکود یا شروع رونق در تقاضای گردشگری، مسئله مهم‌تری نسبت به دانستن تعداد دقیق تر تقاضای گردشگری است (دایر و همکاران، ۲۰۱۰).

پیش‌بینی نقاط برگشت یا همان «پیش‌بینی جهت تغییرات» یکی از ابعاد مهم در تحقیقات پیش‌بینی گردشگری است؛ چرا که بنگاه‌های مرتبط با گردشگری، نه تنها مایل به دانستن روند عمومی تقاضای گردشگری هستند، بلکه زمان‌بندی جهت تغییرات نیز برایشان دارای اهمیت است. دانایی این موضوع می‌تواند هم بر کارایی برنامه‌ریزی‌های بخش خصوصی و هم بر کارایی سیاست‌های بخش عمومی، تأثیر زیادی داشته باشد. علی‌رغم اهمیت تجربی این نوع پیش‌بینی، تحقیقات اندکی در این زمینه وجود دارد.

همان طور که ارتفاع سطح جیوه در یک فشارسنج نشانگر بارومتری از میزان فشار هوا است، تغییرات آن نیز پیش‌بینی کننده خوبی از تغییرات شرایط جوی خواهد بود. در تکنیک بارومتری، ابتدا بایستی یک چند سری اقتصادی را پیدا نمود که توان نسبتاً بالایی در پیش‌بینی سری زمانی اولیه داشته باشند. هنگامی که این ارتباط علی‌معلولی بین متغیرهای سری اولیه و ثانویه پیدا شد، پیش‌بینی تغییرات در سری اولیه با مشاهده و کنترل شاخص پیش‌گام، امکان‌پذیر خواهد بود.

در پیش‌بینی‌های بارومتریک، بیشتر اوقات از شاخص‌های ترکیبی و شاخص‌های تجزیه استفاده می‌شود. شاخص‌های ترکیبی میانگین موزون چندین شاخص پیش‌گام هستند؛ ولی در شاخص‌های تجزیه، به جای ترکیب تعدادی از شاخص‌های پیش‌گام در یک شاخص استاندارد، درصدی از شاخص‌های پیش‌گام که در آن نقطه زمانی در حال افزایش هستند را نشان می‌دهند. اگر درصد این شاخص بالاتر

سری زمانی اولیه رخ می‌دهد (ایمانی خوشخو و علی زاده، ۱۳۹۴). نمودار (۱) مکان و وضعیت‌های نسبی شاخص‌های پیش‌گام، هم‌گام پس‌گام را در یک دور تجاری نشان می‌دهد. نمودار نشان می‌دهد که شاخص پیش‌گام از لحظه دور تجاری (نقاط حداکثر و حداقل) نسبت به نقاط اوج و حضیض واقعی فعالیت‌های اقتصادی جلوتر هستند. قبل از اینکه فعالیت‌های اقتصادی به نقطه اوج خود برسند این شاخص به اوج خود رسید و همچنین قبل از اینکه فعالیت‌های اقتصادی دوباره رو به رونق بروند این شاخص سیر صعودی پیدا می‌کند. دوره تجاری شاخص هم‌گام با دور تجاری واقعی فعالیت‌های اقتصادی منطبق است و همچنین دوره تجاری شاخص پیش‌گام نسبت به دور تجاری واقعی فعالیت‌های اقتصادی دارای تأخیر است.



نمودار ۱: شاخص‌های پیش‌گام، هم‌گام و پس‌گام

یک شاخص پیش‌گام معمولاً تغییرات ۳ تا ۶ ماه بعد یک رویداد دیگر را که اصطلاحاً سری زمانی اولیه نامیده می‌شود، پیش‌بینی می‌کند. بنابراین، از شاخص‌های پیش‌گام می‌توان برای بهبود پیش‌بینی‌های تقاضای گردشگری بهره گرفت. جدول (۱) نمونه مواردی از شاخص‌های پیش‌گام برخی سری‌های زمانی اولیه را نشان می‌دهد.

جدول ۱: نمونه‌ای از سری‌های زمانی اولیه و ثانویه (پیش‌گام)

توضیح	سری زمانی ثانویه (پیش‌گام)	سری زمانی اولیه
تقاضای گردشگران از یک مقصد ارتباط زیادی با امنیت در آن مقصد دارد.	تقاضای گردشگری از شاخص صلح و امنیت مقصد گردشگری	تعداد دقتاً
می‌توان انتظار داشت تغییرات نرخ بیکاری احراز شده هفتگی، نوید دهنده تغییرات نرخ بیکاری ماهانه باشد.	میانگین نرخ بیکاری هفتگی احراز شده	نرخ بیکاری
افزایش قیمت مواد اولیه در یک دوره می‌تواند پیش‌بینی کننده خوبی برای افزایش قیمت محصولات در بازار باشد.	قیمت مواد اولیه صنعتی	شاخص تورم
این شاخص ثانویه می‌تواند پیش‌بینی کننده خوبی برای تقاضای مصرفی بخش خصوصی در بازار کالاها باشد.	درآمدهای قابل تصرف خانوارها	تقاضای مصرفی خانوارها
معمولآً میزان ساخت و سازهای بخش مسکن در یک دوره با تعداد مجوزهای صادر شده در دوره قبلی را بطور مستقیم دارد.	تعداد مجوز ساخت و سازهای جدید	دوره‌های رونق و رکود در بخش مسکن



گردشگری را به عنوان نماد بازگشت به صلح و حالت معمول در نظر می‌گیرد (اسکات^۳، ۲۰۱۲).

بسیاری از مردم زمین همچنان در پشت مرزها که ملت‌ها، فرهنگ‌ها، مذاهب و کشورهای همسایه را با بر جسته کردن ترس، خصوصت، بی‌اعتمادی و سوء ظن از هم جدا می‌کند، زندگی می‌کنند. اگر چه نتایج تجربی همیشه این فرضیات را پشتیبانی نمی‌کند ولی برخی محققان فرض کرده‌اند که گردشگری به عنوان یک نیروی مثبت، قادر است تنش و سوء ظن را توسط متأثر کردن سیاست‌های ملی، روابط بین‌المللی و صلح جهانی کاهش دهد. کیم و پریدیاکس^۴ (۲۰۰۳) عواملی که باعث جدایی ملت‌ها می‌شود به شرح زیر شناسایی شده کرده‌اند: مذهبی (هندر، پاکستان و بنگلادش)، قومیت (یونان و قبرس ترک)، استعمار (چین و هنگ‌کنگ) و جنگ داخلی (چین و تایوان؛ سرزمین‌های اشغالی و اردن؛ کره شمالی و جنوبی).

در متون اسلامی به تأثیر سیر و سیاحت در زمین بر قلب انسان اشاره شده است (حج: ۴۶) و امام صادق (ع) سه چیز را بر می‌شمرند که همه مردم به آنها نیاز دارند: امنیت، عدالت و آسایش (تحف العقول، ۱۳۸۳)؛ که هر سه مولفه فوق به نوعی بار معنایی صلح فعال را تداعی می‌کنند.

همان‌گونه که بیان شد با توجه به ابعاد گسترده مفهوم صلح تعریف آن به سادگی میسر نیست. در این راستا موسسه اقتصاد و صلح که یک موسسه غیردولتی، غیرانتفاعی، تحقیقاتی و مستقل معرفی شده است در تلاش است تا با ارائه تعریفی فعالانه‌تر و عمیق‌تر از «صلح و امنیت» آن را به عنوان پیش زمینه و مقدمه‌ای برای تمامی فعالیت‌های بشری معرفی کند. رسالت این موسسه تغییر نگرش جهان از مفهوم صلح خنثی به صلح فعال به عنوان اقدامی مثبت و ملموس در جهت افزایش رفاه و پیشرفت انسان‌ها بیان شده است (گزارش موسسه اقتصاد و صلح، ۲۰۱۴). این موسسه از سال ۲۰۰۸ تا کنون برای اولین بار کمیت عددی برای وضعیت صلح فعال در کشورها را همه ساله منتشر می‌کند.

پاشنه آشیل پارادایم صلح فعال مبتنی بر این نظریه است که صلح امری نیست که به خودی خود موجود باشد، بلکه آرامش نسبی در جامعه با شرایط مادی و فرهنگی موجود آن جامعه حمایت می‌شود. این امر ممکن است خواه به دلیل بهره وری نهادهای رسمی دولتی باشد و یا اینکه به دلیل شرایط اقتصادی و یا نقش هنجارهای غیر رسمی و فرهنگی مرتبط با فساد و خشونت باشد. نمودار (۲) به خوبی پارادایم صلح فعال را در قالب ارکان هشت گانه آن به تصویر کشیده شده است. این نمودار ارکان زمینه ساز صلح فعال را نشان می‌دهد که همگی آن‌ها پیوستگی پیچیده‌ای داشته و حتی شاید علیت دو طرفه داشته باشند. وجود جهت و قدرت این روابط در جوامع مختلف، متفاوت است و همین موضوع بر شاخص صلح آن جامعه تأثیرگذار خواهد بود.

از ۵۰ باشد، شاخص‌های تجزیه‌ای عموماً منتج به پیش‌بینی افزایش در فعالیت‌های اقتصادی می‌شوند و هنگامی که درصد آن کمتر از ۵۰ را نشان دهد، کاهش یا رکود در متغیر اقتصادی را پیش‌بینی می‌کنند. هرچه درصد شاخص تجزیه به عدد ۱۰۰ نزدیک باشد، اطمینان به رونق متغیر پیش‌بینی شونده بیشتر خواهد بود (ایمانی خوشخو و علی زاده، ۱۳۹۴). در بخش (۲-۲) در صددیم تا با معرفی مفهوم شاخص صلح فعال آن را به عنوان شاخص بارومتری پیش‌بینی گردشگری به کار گیریم.

شاخص صلح جهانی

صلح کلمه‌ای است که تداعی گر ساده‌ترین و محبوب‌ترین روایی بشریت است. شاید کمتر کسی را بتوان یافت که با برخورداری از فطرت آزادی خواه بشری آرزوی برقراری صلح در تمام نقاط گیتی را نداشته باشد. پرسش اصلی این است که منظور از واژه صلح در جوامع چیست؟ آیا معنای صلح در زمان‌های گذشته بار معنایی یکسانی داشته است؟ آیا فعالیت‌های گردشگری بین جوامع گوناگون می‌تواند به بهبود فضای صلح جوامع کمک کند؟ در دوره‌های گذشته صلح را بانبود جنگ‌ها و کشمکش‌های بین جوامع بشری تعریف می‌کرده‌اند ولی در این تحقیق مفهوم فراگیرتری از صلح را مدد نظر قرار داده ایم. ظاهراً برای نخستین بار گالتانگ^۵ (۱۹۶۹) بین مفهوم صلح فعال و صلح خنثی تمایز قائل شده است. در این نگاه، صلح خنثی در صورت نبود جنگ‌ها و خشونت‌های داخلی و خارجی تعریف می‌شود ولی صلح فعال مفهوم رادیکال تری دارد. صلح در نگاه دوم به معنای تعامل فرهنگ‌ها، دوستی ملت‌ها، مشارکت گروه‌های مردمی، سازش پذیری قومیت‌های مختلف و زندگی با آرامش در کنار یکدیگر است. این نوع صلح (فعال) فقط در سایه مفاهیمی چون احترام متقابل، حقوق بشر، عدالت، امنیت جهانی، پایداری محیط‌زیست، یکپارچگی و هماهنگی، برابری، آزادی، تمامیت، ارتقا منزلت هر فرد و رفاه اجتماعی تعریف خواهد شد. در چنین جامعه‌ای انسان‌ها می‌توانند به قابلیت‌های بالقوه خود دست یابند در حالی که از خود و دیگران و همه مخلوقات مراقبت می‌کنند. صلح و عدالت با هر دوی مفاهیم آزادی شخصی و اجتماعی مرتبط‌اند.

مطالعات صورت گرفته در زمینه ارتباط متقابل بین گردشگری و صلح را می‌توان به سه دسته کلی تقسیم نمود: دسته اول، مطالعات هستند که بیان می‌کنند فعالیت‌های گردشگری با افزایش تعامل بین مردمان جهان عامل برقراری صلح فعال در جوامع بشری خواهد بود (گلمن و مواز^۶، ۲۰۱۲؛ محققان دسته دوم، با استناد به واقعیات موجود در جهان و حساسیت بالای گردشگران به امنیت اجتماعی موجود در مقصد، فعالیت‌های گردشگری را متأثر از صلح در جوامع می‌دانند و نه نتیجه آن. بالاخره، مطالعات دسته سوم بر ارتباط دو طرفه بین گردشگری و صلح صحه می‌گذارند.

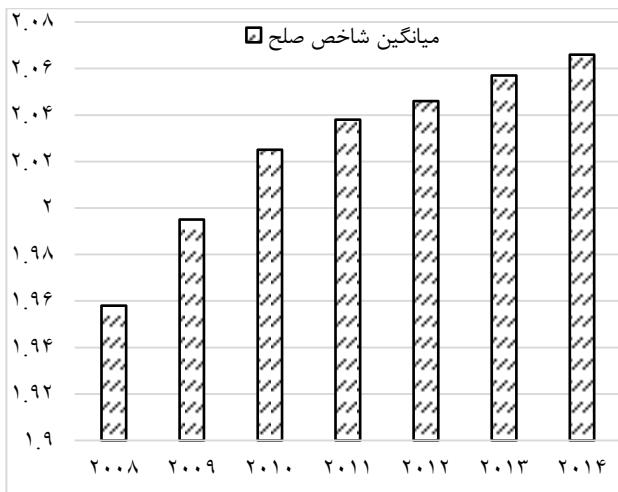
ادعای اثر گردشگری به عنوان نیرویی برای صلح مبتنی بر چهار ایده درباره ماهیت گردشگری و فرآیند ناشی از آن است. اول؛ گردشگری باعث تشویق ارتباط فرد با فرد می‌شود، بنابر این فرصت‌های مکالمه و توسعه درک متقابل را فراهم می‌کند. دوم؛ گردشگری گذر از مرزها و موانع را تسهیل می‌کند و عامل مهمی در برای برقراری صلح است. سوم؛ صلح، حس تجاري در گردشگری ایجاد می‌کند و بنابراین، به روشنی به منافع شخصی عاملان و سیاست‌گذاران گردشگری وصل می‌شود. چهارم، ناسازگاری ادارکی بین گردشگری و جنگ^۷ galtung^۸ Gelbman & Maoz^۹

^۳ Scott

^۴ Kim & Prideaux

^۵ Institute for Economics and Peace

در آن جامعه صلح است. جدول (۴) پیوست رتبه بندی کشورها بر اساس این شاخص در سال ۲۰۱۴ را نشان می دهد. ایران در سال ۲۰۱۳ از میان ۱۶۲ کشور رتبه ۱۳۱ را به خود اختصاص داده است و کشورهای ایسلند، دانمارک و اتریش در صدر جدول قرار گرفته اند. سودان جنوبی، افغانستان و سوریه در آخر جدول قرار گرفته اند. البته با نگاهی اجمالی به روند میانگین شاخص صلح برای تمامی کشورها در طی شش سال شاهد سقوط وضعیت صلح در جهان می باشیم (نمودار ۳).



نمودار ۳: روند میانگین نماگرهای شاخص صلح جهانی (۲۰۰۸ تا ۲۰۱۴)، منبع: گزارش گزارش موسسه اقتصاد و صلح، ۲۰۱۴

در بخش (۴) قصد داریم برای سنجش تاثیر ورود یک متغیر بارومتریک به مدل های پیش بینی کنونی، شاخص صلح جهانی را به عنوان متغیر بارومتری وارد مدل های پیش بینی موجود نماییم.

پیشنهاد تحقیق

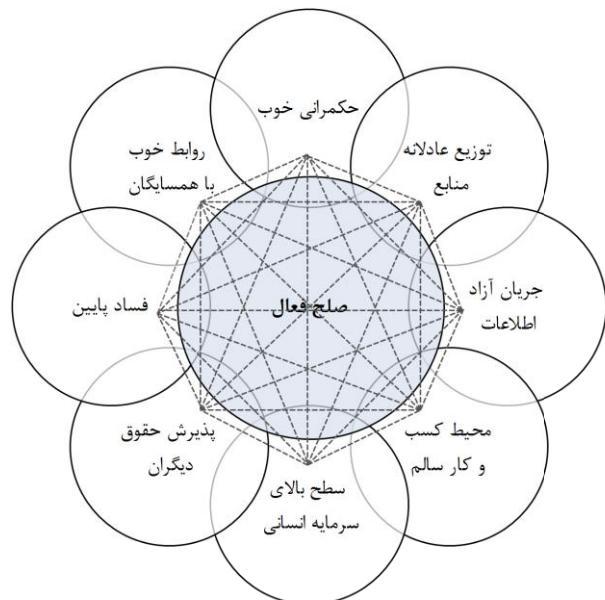
در دهه اخیر، تلاش هایی برای به دست آوردن و شناسایی شاخص های پیش بینی نقااط برگشت در داده های تعداد گردشگران ورودی و هم در پیش بینی تعداد گردشگران ورودی بسیار مفید است. ترنر و دیگران (۱۹۹۷)، شاخص های پیش گام مختلفی را شامل درامد سرانه در کشور مرجع و نرخ ارز، در پیش بینی تقاضای گردشگری استرالیا از ژاپن، نیوزلند، انگلستان و آمریکا آزموده اند. آن ها به این نتیجه دست یافتند که شاخص های کلان اقتصادی ملی مانند بیکاری، عرضه پول و واردات، همگی می توانند شاخص های پیش گام بالقوه برای تقاضای گردشگری برای ورود به استرالیا باشند.

روسلو و نادال (۲۰۰۱)، در مطالعه تقاضای گردشگری از آلمان و انگلستان به جزایر بالریک اسپانیا، طیف گستره های از شاخص های بالقوه بارومتری را بررسی کده اند. آن ها در مدل های رگرسیونی، از شاخص های پیش گام به عنوان متغیر های توضیحی استفاده کرده اند و این مدل ها را برای پیش بینی به کار گرفته اند. تا کنون در هیچ تحقیق در خارج نیز استفاده از شاخص های صلح به عنوان یک

بارومتر برای پیش بینی تقاضای گردشگری مشاهده نشده است. در ایران نیز تا کنون مطالعه ای که از تکنیک بارومتری در زمینه برآورد تقاضای گردشگری استفاده کرده باشد به چشم نمی خورد. بنابراین، این مطالعه می تواند سرآغازی برای معرفی این تکنیک در

۲ Kulendran & Witt, ۲۰۰۳, B

۳ Turner Et Al



نمودار ۲: ارکان هشت وجهی صلح فعال. منبع: گزارش موسسه اقتصاد و صلح (۲۰۱۴)

اگرچه نمی توان جهت علیت در روابط موجود را به راحتی نشان داد ولی به راحتی می توان مصادیقی برای تبیین وجود هر یک از ارتباط های مذکور را بیان نمود. در این تصویر از مفهوم صلح نوعی انعطاف پذیری هم به آن اضافه شده است که می توان معنای صلح را در مرتبه ای عمیق تر مشاهده نمود. این انعطاف پذیری به نوعی ظرفیت سیستم های اجتماعی برای جذب تنش ها و شوک های مرتبط با آسایش و امنیت اجتماعی و همچنین توانایی جوامع برای رفع درگیری های داخلی فرهنگی، سیاسی و اقتصادی و همچنین رفع شوک های خارجی است را نشان می دهد (گزارش موسسه اقتصاد و صلح، ۲۰۱۴). در جوامعی که ارکان صلح را برای پیشرفت فراهم کرده اند عوامل موثر بر بهبود رفاه اجتماعی تأثیرگذاری بهتری خواهند داشت.

شاخص صلح جهانی^۱ متشکل از ۲۲ نماگر کمی و کیفی از جنبه های مختلف جامعه در سه زمینه امنیت اجتماعی، تنش ها و درگیری های داخلی و خارج از کشور و درجه نظامی گری است (گزارش موسسه اقتصاد و صلح، ۲۰۱۳). هشت رکن اصلی صلح در این شاخص شامل حکمرانی خوب، روابط خوب با همسایگان، جریان آزاد اطلاعات، توزیع عادلانه منابع، پذیرش حقوق دیگران، روابط خوب با آموزش و پرورش) و فساد پایین می باشد. این شاخص در سال ۲۰۱۴ اطلاعات مربوط به ۱۶۲ کشور مستقل و جمعیتی حدود ۹۹,۶ درصد جمعیت جهان را در بر گرفته است. تعداد کشورهایی این شاخص برای آن ها در سال ۲۰۰۸ محاسبه شد ۱۳۸ کشور و در سال های بعدی به ۱۴۳، ۱۴۸، ۱۵۳، ۱۵۸ و بالاخره در سال ۲۰۱۳ تا کنون به ۱۶۲ کشور افزوده شد. سیزده شاخص مربوط به صلح درون جامعه و مابقی مربوط به ابعاد تأثیرگذاری بر صلح جوامع بیرونی هستند. همچنین وزن تأثیرگذاری هر یک از شاخص ها در شاخص کلی صلح از یک تا پنج متفاوت است. در مواردی که شاخص صلح مربوط به کشوری اندکی سؤال برانگیز باشد با روش های کیفی و با کمک کارشناسان داخلی و منطقه ای آن کشور تعديل خواهد شد. شاخص صلح عددی بین یک تا پنج است و هر چه به یک نزدیکتر باشد به معنی وجود درجه بالاتری از

به بررسی عوامل مؤثر بر تقاضای گردشگری ایران بر اساس مدل تعدیل جزئی توابع کوتاه مدت و بلندمدت پرداخته‌اند. دوره مورد برآورد سال‌های ۱۳۷۰-۱۳۸۰ بوده و تخمین ضرائب با استفاده از روش حداقل مربیات معمولی صورت گرفته است؛ متغیرهای توضیحی در این مطالعه عبارت از تولید ملی ناچالص جهانی، نرخ ارز حقیقی، هزینه حمل و نقل، تعداد ورود گردشگران در دوره قبلی بوده‌اند. نتایج این مطالعه حکایت از معناداری تأثیر تولید ناچالص ملی جهانی و نرخ ارز حقیقی بر تقاضای گردشگری از ایران بوده است

در مطالعه وجود رابطه علتي بين توريسم و درآمد سرانه خانوارهای شهری در ايران در بازه زمانی ۱۳۸۶ تا ۱۳۸۸، از روش هاي آزمون عليت هيشانو و روش خود بازگشتني با وقفه گستره، نشان داده اند که يك رابطه على يك طرفة از توسعه توريسم به درآمد سرانه خانوارهای شهری در ايران وجود دارد

به تخمین تابع تضادی خارجیان ARDL و OLS با استفاده از دو روش برای گردشگری در ایران و اندازه گیری میزان تاثیرگذاری عوامل مهم اقتصادی بر تضادی گردشگری در ایران پرداخته است. نتیجه این مطالعه آن بوده است که تمام متغیرهای توضیحی به کار رفته دارای تأثیر معنی دار بوده و تنها متغیر بزرگ ارز بی معنی بوده و دارای علامت مورد انتظار از لحاظ نظری نبوده است.

به بررسی برخی عوامل مؤثر بر تقاضای گردشگری و سهم هر یک از عوامل در تقاضای گردشگری یازده استان گردشگر پذیر در دوره زمانی ۱۳۸۴ تا ۱۳۸۹ پراخته‌اند. روش کار با استفاده ازتابع لگاریتم خطی و تخمین آن به روش پنل دیتا انجام گردید و مشخص گردید که هزینه های سفر در مقصد همچون متغیر شاخص کل کالا و خدمات مصرفی و نسبت قیمت هتل آن استان به درآمد خانوار سایر استان ها، مؤثرترین متغیر در میزان تقاضای گردشگری داخلی بوده است

تابع تقاضای گردشگری ایران از پنج کشور پر درآمد را با استفاده از روش رگرسیون برای دوره ۱۳۸۴ تا ۱۳۸۵ تخمین زده است. متغیرهای مستقل این مطالعه نسبت شاخص قیمت صرف کننده ایران به کشورهای مبدأ، میانگین تولید ناخالص داخلی کشورهای مبدأ، نرخ حقیقی ارز، حجم تجارت به صورت مجموع صادرات و واردات غیر نفتی ایران و کشورهای جهانگرد فرست، متغیر مجازی برای دوران جنگ بوده است و تعداد جهانگردان ورودی به ایران نیز به عنوان متغیر وابسته مذکور شده است؛ در این مطالعه، همه متغیرها در سطح ۹۵ درصد معنی دار بوده‌اند.

با استفاده از داده های سری زمانی ۴۴ فصل از سال های ۱۳۸۰ تا ۱۳۹۰ و با استفاده از الگوی باکس- جنکینز فصلی، به برآورد تعداد گردشگران ورودی به ایران و تبیین رفتار فصلی گردشگران ورودی پرداخته اند.

های عصبی میزان تقاضای گردشگری با استفاده از رویکرد شبکه بینی و صحت و دقت عملکرد این روش راورودی به ایران را پیش مقایسه کرده‌اند. این مطالعه پس از تعیین و ARIMA با روش اولویت بندی مهم‌ترین عوامل تاثیرگذار بر تابع تقاضای گردشگری های عصبی فازی به این نتیجه‌ورودی به ایران و تعیین معماری شبکه بینی، روش دست یافت که در تمامی معیارهای ارزیابی عملکرد پیش بینی‌تری دارد ARIMA های عصبی فازی بر روش مدل شبکه

فرزین و همکاران (۱۳۹۴)، در مطالعه‌ای مفهوم صلح را با نگاه فعال‌نہتی برآورد و تبیین کرده اند و در مرحله بعد، با یک رویکرد انتقادی و با استفاده از تکنیک داده‌های تابلوی برای اطلاعات در دسترس کشورهای جهان، رابطه دوطرفه گردشگری و صلح در سطح کشورهای جهان و در سطح مناطق مختلف را بررسی کرده اند. آن‌ها نتیجه گرفته‌اند که رابطه دوطرفه گردشگری و صلح در سطح کشورهای جهان معنی دار بوده است ولی در سطح مناطق مختلف شواهدی مبنی بر تأثیر صلح بر گردشگری به دست نیامده است.

این تحقیق با توجه به معرفی تکنیک بارومتریک و ادبیات بیان شده از شاخص صلح گردشگری، بیشتر به دنبال این است که آیا می‌توان پیش‌بینی‌های موجود از تقاضای گردشگری را با استفاده از تکنیک

ایران و استفاده از آن برای بهبود پیش‌بینی‌های آینده باشد. با این حال، تعدادی از مطالعات پیش‌بینی تقاضای گردشگری ایران را با حفظ ترتیب تاریخی انجام آن‌ها بیان می‌کنیم.

جدول ۲: مطالعات صورت گرفته در زمینه پیش‌بینی تقاضای گردشگری در ایران

شرح	مطالعه
با استفاده از داده های سری زمانی سال های (۱۳۴۵ تا ۱۳۷۱)، عرضه و تقاضای گردشگری ایران را برآورد کرده است؛ نتیجه اینکه، درآمد سرانه، قیمت های نسبی و متغیر مجازی جنگ و انقلاب، بیشترین تأثیر را بر گردشگری خارجی ایران داشته اند.	بررسی، ۱۳۷۱
در یک طرح پژوهشی به بررسی روند توریسم خارجی و تخمین توابع تقاضا و عرضه توریسم خارجی در ایران پرداخته است.	نحوی، ۱۳۷۰
تقاضای گردشگران ورودی به ایران برای دوازده کشوری که بیشترین گردشگر را به ایران فرستاده اند با استفاده از روش پانل دیتا برای دوره (۱۹۶۹-۱۹۹۹) تخمین زده است. متغیرهای مستقل این تحقیق عبارت از نرخ ارز بازار آزاد ایران، شاخص قیمت مصرف کننده در ایران، تولید ناخالص داخلی کشورهای جهانگرد فرست، جمعیت کشورهای جهانگرد فرست، حجم تجارت به صورت جمع کل واردات و صادرات غیرنفتی بین ایران و کشورهای جهانگرد فرست، متغیر مجازی برای دوران جنگ بوده است.	رسوی، ۱۳۷۲
با استفاده از یک مدل رگرسیون لگاریتمی تابع تقاضای گردشگری ایران را برآورد کرده است. در این مطالعه اهمیت متغیرهای مجازی دوران جنگ و انقلاب بر تقاضای گردشگری ایران بیان شده است.	مطالعه، ۱۳۷۳
با مطالعه ای بر اساس تلفیق تکنیک های سری زمانی و داده های تابلویی، تقاضای گردشگری ایران را برآورد کرده اند؛ تابع این مطالعه نشان داد که تقاضای سفر به ایران بیشترین تأثیر را از درآمد سرانه کشور مبدأ (مثبت) و قیمت های نسبی بین کشورهای مبدأ و مقصد (منفی) داشته است.	پیش‌بینی و یادداشت، ۱۳۷۴
به مطالعه عوامل موثر بر تقاضای توریسم خارجی ایران طی دوره ۱۳۴۴-۱۳۸۳ و بررسی راهکارهای گسترش صنعت گردشگری ایران از کشورهای مالزی، سنگاپور و مصر پرداخته است. در این راستا، متغیر تعداد گردشگران ورودی به کشور به عنوان متغیر وابسته و متغیرهای درآمد سرانه جهانی، قیمت نسبی، نرخ ارز در کشور، هزینه اقامت در کشور، تعداد تخت های ارائه شده توسط هتل های کشور، دفاتر توریستی و مسافرتی کشور و تبلیغات کشور در بخش گردشگری به عنوان متغیرهای مستقل و متغیرهای جنگ، انقلاب و نامنی های منطقه به عنوان متغیرهای مجازی استفاده شده است.	جزئی روایی، ۱۳۷۵
در پاسخ به این پرسش که چه عوامل در افزایش درآمدهای گردشگری خارجی ایران موثر هستند، نشان می دهد که ضرایب متغیرهای مربوط به تعداد اتاق هتل، درآمدهای ارزی دوره های گذشته، قیمت اتاق هتل، نرخ آزاد ارز، آنس های گردشگری، معنادار و علامت آنها نیز طبق انتظار است.	سلامتی و قلچ، ۱۳۷۶
به بررسی اثرات عوامل تعیین کننده اقتصادی در تقاضای گردشگری داخلی همچون درآمد خانوار، هزینه اقامت، هزینه حمل و نقل و غیره پرداخته است. در برآورد این تابع از داده های پانل برای دوره ۱۳۸۰-۱۳۸۰ و روش اثرات ثابت استفاده شده که با بررسی مدل برآورد شده، تمام متغیرها به جز هزینه تعریج و سرگرمی معنی دار بوده و دارای علامت موردن انتظار بوده اند.	اصیانی، اسناین و آنی، ۱۳۷۷
روش کالمن - فیلتر برای TVP از رهیافت پارامتر متغیر در طول زمان تخمین تابع تقاضای گردشگری ایران به تفکیک سه کشور هند، پاکستان و ترکیه طی سال های ۱۳۵۳ تا ۱۳۸۵ استفاده کرده اند و تأثیر مثبت و معنی دار درآمد سرانه و عادات رفتاری بر تقاضای گردشگران خارجی به ایران را یافته اند.	محمدزاده، پیغمدی، لشکری و محمدپور، ۱۳۷۸

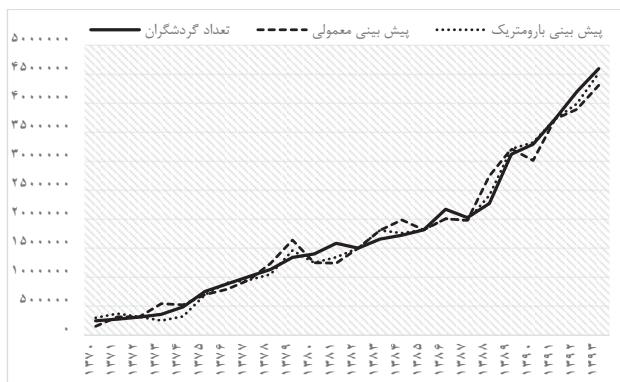
در این تحقیق با اقتباس از مدل‌های موسایی (۱۳۸۳) و گل لاله (۱۳۹۲) تعداد گردشگر ورودی به کشور را به عنوان متغیر وابسته و متغیرهای تولید ناخالص جهانی، نرخ ارز حقیقی، هزینه حمل و نقل و تعداد گردشگران ورودی به ایران در دوره قبلی را به عنوان متغیر مستقل انتخاب کردیم (معادله ۳).

در این مدل که $U_t = \text{مدل} \cdot \text{پیش‌بینی معمولی} + \text{پیش‌بینی شود}$ (۴) نوشته شده است، تعداد گردشگران ورودی در زمان t و er_t شاخص نرخ ارز واقعی، تعداد گردشگران ورودی در $wgnp_t$ تولید واقعی جهانی و $tour_t$ ، تعداد گردشگران ورودی در دوره قبل و U_{t-1} جمله خطای می‌باشد. با وارد کردن متغیر پیش‌بینی کننده شاخص صلح به عنوان یک متغیر بارومتریک پیش‌گام برای تعداد ورود گردشگران به مدل (رابطه ۴) مقادیر پیش‌بینی به صورت دقیق تری خواهد بود.

مدل پیش‌بینی تعداد گردشگران ورودی به کشور با وارد کردن متغیر بارومتریک صلح به این صورت خواهد بود:

$$LOG(tour_t) = a_0 + a_1 LOG(er_t) + a_2 LOG(wgnp_t) + a_3 LOG(tour_{t-1}) + a_4 LOG(wpi) + U_t \quad (4)$$

که در آن wpi شاخص صلح برای محاسبه شده است. در نمودار (۴) روند تعداد گردشگران ورودی، پیش‌بینی تعداد گردشگران بر اساس مدل پیش‌بینی معمولی و تعداد گردشگران بر اساس مدل پیش‌بینی بارومتریک رسم شده است.



مانگونه که از نمودار فوق نیز نمایان است، پیش‌بینی مدل بارومتریک به روند سری زمانی واقعی تعداد گردشگران ورودی نزدیکتر است. نتایج آماره U - تیل نیز همین موضوع را نشان می‌دهد (جدول ۳). آماره U برای هر دو روش به صفر نزدیکتر است که نشان از دقت مناسب هر دو روش پیش‌بینی دارد. از آنجایی که برای روش بارومتریک عدد کمتری را به خود اختصاص داده است، گویای دقت بیشتر آن است. آماره نیز مقایسه مستقیم دو روش را نشان می‌دهد. همانگونه که ذکر شد، از آنجایی که عددی بین صفر و یک را به خود گرفته است، نشان دهنده بهتر بودن تکنیک بارومتری نسبت به روش معمولی است.

جدول ۳: نتایج آماره U - تیل برای دو مدل پیش‌بینی معمولی و مدل بارومتریک

تیل - آماره U		مدل
تیل	آماره U	
۰,۶۸	۰,۱۲۸	مدل پیش‌بینی معمولی
۰,۱۱۷	۰,۱۱۷	مدل پیش‌بینی با استفاده از تکنیک بارومتریک

منبع: یافته‌های تحقیق

بارومتری مبتنی بر شاخص صلح بهبود بخشدید یا خیر.

روش‌شناسی تحقیق

روش کار در این مطالعه به صورت مقایسه تطبیقی است؛ به این صورت که، ابتدا نیکویی برازش نتایج تعدادی از مطالعات صورت گرفته در زمینه پیش‌بینی تقاضای گردشگری در ایران، که در بخش قبلی بیان شده‌اند، با استفاده از شاخص یو- تیل، محاسبه می‌شود، و در مرحله بعد با وارد کردن شاخص‌های بارومتریک به این مدل‌ها، نتایج را دوباره محاسبه نموده و شاخص نیکویی برازش مدل‌ها را با هم مقایسه خواهیم نمود. بدیهی است که در صورت مفید بودن استفاده از تکنیک بارومتری، شاخص نیکویی برازش یو- تیل باستی می‌شود یا بد.

آماره U - تیل در ارزیابی پیش‌بینی‌ها، استفاده زیادی دارد. آماره تیل را می‌توان از دو طریق به کار برد؛ شیوه نخست، آن است که نگاه کنیم چقدر دو سری واقعی و پیش‌بینی، به یکدیگر نزدیک هستند؛ و شیوه دوم، آیا مقادیر پیش‌بینی شده توسط مدل، از پیش‌بینی‌های ساده (خام) بهتر است یا خیر؟ (دایر و همکاران، ۲۰۱۰). در فرمول (۱) و (۲)، نحوه محاسبه این شاخص‌ها آمده است.

$$U_1 = \frac{\sqrt{\sum_{t=1}^n (a_t - f_t)^2}}{\sqrt{\sum_{t=1}^n (a_t)^2} + \sqrt{\sum_{t=1}^n (f_t)^2}} \quad (1)$$

$$U_2 = \sqrt{\frac{\sum_{t=1}^{n-1} \left(\frac{f_{t+1} - a_{t+1}}{a_t} \right)^2}{\sum_{t=1}^{n-1} \left(\frac{a_{t+1} - f_t}{a_t} \right)^2}} \quad (2)$$

که در آن: a ، مقادیر واقعی سری زمانی متغیر؛ f ، مقادیر پیش‌بینی متغیر؛ n ، متغیر زمان؛ a ، تعداد دوره زمانی؛ $e = (a-f)$ ، نیز خطای پیش‌بینی است.

در تفسیر نتایج آماره U باید توضیحات زیر را در نظر گرفت: U_1 ، مقداری بین صفر و یک به خود می‌گیرد و هر چه مقدار آن به صفر نزدیک‌تر باشد، دقت برآورد بیشتر خواهد بود.

اگر $U_2 = 1$ باشد، بین نتایج پیش‌بینی تکنیک مورد نظر و پیش‌بینی ساده، تفاوتی وجود ندارد.

اگر $U_2 > 1$ باشد، نتایج پیش‌بینی تکنیک مورد نظر از پیش‌بینی ساده بهتر است.

اگر $U_2 < 1$ باشد، نتایج پیش‌بینی تکنیک مورد نظر از پیش‌بینی ساده بهتر نیست.

برخی محققان برای بررسی دقت روش‌های پیش‌بینی از ترکیبی از این روش و روش‌های دیگر داشته‌اند، ولی در این مطالعه برای حفظ سادگی انجام کار، فقط از آماره U - تیل استفاده می‌شود.

برای نشان دادن تاثیر ناشی از ورود یک متغیر مستقل بارومتری به مدل پیش‌بینی تقاضای گردشگری، یکی از مطالعات انجام شده را به عنوان مطالعه پایه‌ای انتخاب و نتایج پیش‌بینی آن را در حالت بدون وارد کردن متغیر بارومتری و با وارد کردن متغیر بارومتری و با استفاده از آماره U - تیل مقایسه می‌کنیم. متغیر بارومتری منتخب در این مطالعه نیز شاخص جهانی صلح می‌باشد که در آخرین پیش‌تر ذکر شده است.

نتایج مدل و جمع‌بندی

جدول ۴: رتبه بندی کشورها بر اساس شاخص جهانی صلح، سال ۲۰۱۴

بحث و نتیجه گیری

همانگونه که ذکر شد، پیش‌بینی روند کوتاه‌مدت و بلندمدت و رود گردشگران، برای کسب و کارها و مدیران مقاصد گردشگری، حائز اهمیت فراوانی است و بیشتر مطالعات در این زمینه از رهیافت‌های کیفی و یا کمی استفاده کرده‌اند. در این مقاله ضمن معرفی تکنیک‌های بارومتری، روشی برای بهبود پیش‌بینی‌های موجود از روند گردشگری بیان شده است.

به اختصار در این مطالعه نشان داده شده است که با به کارگیری شاخص صلح جهانی که هر ساله توسط موسسه صلح و اقتصاد منتشر می‌شود، به عنوان یک شاخص پیش‌گام بارومتری می‌توان در کوتاه‌مدت، به پیش‌بینی های دقیق تری دست یافت. روش تحقیق این مطالعه، یک روش تطبیقی با استفاده از مدل های موجود پیش‌بینی تعداد گردشگران ورودی به ایران بوده است و بعد از وارد کردن یک متغیر بارومتری به مدل، نتایج حاصله با نتایج مدل اولیه مقایسه شده است. مقایسه نتایج با استفاده از شاخص U- تایل نشان از بهبود نتایج پیش‌بینی در صورت استفاده از بارومتر شاخص صلح می‌دهد. همچنین می‌توان از نتایج این مطالعه برای بهبود دقت تکیک های کمی پیش‌بینی مانند تکنیک رگرسیون و داده های تابلویی و همچنین برای تقویت توان توضیح دهنده نقاط برگشت با اوج و حضیض روند تعداد گردشگران ورودی به یک مقصده که دشگیر استفاده نمود.

منابع

ابراهیمی، محسن و محمود آل مراد جبارقی. (۱۳۹۰). بررسی ارتباط علی بین توریسم و درآمد سرانه خانوارهای شهری در ایران ۱۳۸۶-۱۳۳۸. ارائه شده در اولین کنفرانس اقتصاد شهری ایران،

مشهد مقدس: دانشگاه فردوسی مشهد.
ایمانی خوشخو، محمد حسین و ولی الله علی زاده. (۱۳۹۲). اقتصاد

گردشگری علم و فرهنگ. اول(۱).
ایمانی خوشخو، محمد حسین و ولی الله علی زاده. (۱۳۹۴). اقتصاد و
سیاست گذاری، گردشگری. (وبایش، او، حلد ۲-۱، ج [۱]). ت رحمه

- points in international visitor arrivals in the -۳۶۰^(۴)^(۷), Balearic Islands. *Tourism Economics* .۳۸۰
- Bruce Prideaux و Kim، Samuel Seongseop Tourism، peace، politics and ideology: .(۲۰۰۳) Impacts of the Mt. Gumgang tour project in the ،(۱)۲۴ .Korean Peninsula. *Tourism Management* .۶۸۵-۶۷۵
- Tourism، civil society and .(۲۰۱۲) Scott، Julie peace in cyprus. *Annals of Tourism Research* .۲۱۳۲-۲۱۱۴ ،(۴)۳۹
- .(۱۹۹۷) Turner, L., Kulendran, N., & Fernando, H The use of composite national indicators for ،(۴)۳ ,tourism forecasting. *Tourism Economics* .۳۱۷-۳۰۹
- مدیریت گردشگری. دوره ۱۱ (شماره ۲۴)، ص ۱-۳۳ قهرمان زاده، محمد، هاشم محمودی و ابراهیم جاودان. (۱۳۹۲).
- پیش بینی تقاضای فصلی توریسم در ایران (کاربرد الگوهای سری زمانی فصلی). مجله برنامه ریزی و توسعه گردشگری. ۲(۷)، ص ۸۱-۸۶
- گل لاله، منوچهر. (۱۳۸۹). تخمین تابع تقاضای گردشگری در ایران (پایان نامه کارشناسی ارشد). دانشگاه علامه طباطبائی، تهران.
- محمدزاده، پرویز، داود بهبودی، مجید افشاری و سیاپ ممی‌پور. (۱۳۸۹). تخمین تابع تقاضای خارجی کل گردشگری ایران (رهیافت tvp). فصلنامه پژوهش‌های رشد و توسعه اقتصادی. دوره اول (شماره اول)، ص ۱۰۷-۱۳۲
- محمدی، تیمور، مجتبی کریمی، نگین نجارزاده و معصومه شاه کرم اوغلی. (۱۳۸۹). عوامل موثر بر تقاضای گردشگری در ایران. فصلنامه علوم اقتصادی. جلد چهارم (شماره ۱۰)، ص ۱۱۴-۱۴۲
- مراسلى، عزيز. (۱۳۷۴). تخمین توابع عرضه و تقاضای خارجی گردشگری ایران (پایان نامه کارشناسی ارشد). دانشگاه تربیت مدرس، تهران.
- معدی، سهیلا. (۱۳۹۱). تخمین تابع تقاضای کل توریسم در ایران با استفاده از روش ARDL (پایان نامه کارشناسی ارشد). دانشگاه تربیت مدرس، دانشکده مدیریت و اقتصاد.
- موسایی، میثم. (۱۳۸۳). تخمین تابع تقاضای توریسم به ایران. پژوهش نامه بازرگانی. جلد ۴ (شماره ۸)، ص ۲۲۵-۲۴۴
- مومنی وصالیان، هوشنگ و لیلا غلامی پور. (۱۳۹۲). تخمین تابع تقاضای گردشگری در استانهای منتخب. فصلنامه علوم اقتصادی. ۱۴(۵)، ص ۱۶۵-۱۸۳
- .Archer, B., Ritchie, J. R. B., & Goeldner, C. R Demand forecasting and estimation. (۱۹۸۷) Travel, tourism, and hospitality research. A .۸۵-۷۷ ,handbook for managers and researchers Blake, A., Durbarry, R., Eugenio-Martin, J. L., Gooroochurn, N., Hayc, B., Lennon, J., ... & Tourism in Scotland: The .(۲۰۰۴) Yeoman, I Moffat Model for tourism forecasting and policy in complex situations. In *Tourism: State of the Art Conference*, Strathclyde University, Glasgow, June
- Forecasting Tourism .(۲۰۰۱) Douglas, C. F Demand: Methods and Strategies. Linacre House, Jordan Hill, Oxford
- .(۲۰۱۰) Dwyer, L., Forsyth, P., & Dwyer, W Channel :۳ .Tourism economics and policy (Vol .View Publications
- Violence، peace، and .(۱۹۶۹) Galtung، Johan ،(۳)۶ .peace research. *Journal of peace research* ۱۹۱-۱۶۷
- Leading .(۲۰۰۳) Kulendran, N., & Witt, S. F ,indicator tourism forecasts. *Tourism Management* .۵۱۰-۵۰۳ ،(۵)۲۴
- Forecasting turning .(۲۰۰۱) Rosselló-Nadal, J

